

**100**  
A  
LEGGAZDAGABB

**BDO**

# Élet(f)utam

Sikeres emberek élettörténetei

LÁZÁR VILMOS





## NÉVJEGY

### LÁZÁR VILMOS

Üzletember, tizenkétszeres fogathajtó világbajnok

A Magyar Lovassport Szövetség és a CBA elnöke

Életkor: 53

Családi állapot: Nős, 2 gyermek édesapja

Iskolai végzettség: Gimnáziumi érettségi

### KEDVENCEK

Film: A Nagy balhé, Indul a Bakterház, Borat

Könyv: Pettkó-Szandtner Tibor: A Magyar kocsizás

Zene: AC/DC –től Pavarotti-ig

Hobby: Lovaglás, Motorozás, Hajózás, Biciklizés, Szörfözés, Vadászat, Síelés,

Idézet: „Bölcs embernek ló való, mert lóvá tesz az ember, és emberré a ló.”- Jókai Mór

## BEVEZETŐ

### LÁZÁR VILMOS

Üzletember, tizenkétszeres fogathajtó világbajnok. Amihez nyúl, az arannyá válik, legyen szó sportról, vagy üzletről. Őt mégsem változtatta meg a siker és a hírnév. Meg tudott maradni ugyanannak a kisfiúnak, aki alig várta, hogy elmenekülve a város nyüzsgése elől, a lova hátán fedezze fel és hódítsa meg magának a világot. Akinek a szíve, és lovai patkói a mai napig egyszerre dobbannak.

Őt hallgatva minden olyan egyszerűnek tűnik, miközben tudjuk, érezzük, hogy mennyi munka, kitartás, tehetség és erő áll minden egyes elnyert érem, és üzleti siker mögött. A számára legfontosabb értékek pedig a sok elért eredmény ellenére sem számokban mérhetők. A család, a lovak szeretete és a hagyományok tisztelete úgy vezetik őt a mindennapokban, ahogyan ő irányítja lovait, minden akadályon át.

1992-ben tíz magánkereskedő összefogott egymással annak érdekében, hogy a Közért Vállalat privatizációjában megvásárolhasson 17 élelmiszerüzletet. Az együttműködésüket siker koronázta, mellyel létrejött a CBA-üzletlánc. A tulajdonosi kör felismerte, hogy az egységes kereskedelmi politikában, beszerzésben rengeteg lehetőség van. A komoly összefogásnak köszönhetően egyre több partner csatlakozott a magyar üzletláncához, mellyel komoly fejlődés, üzletszám

gyarapodás vette kezdetét. A CBA megalakulásától kezdve 100%-ban magyar tulajdonosi körrel rendelkezik.



2005-ben elkészült az Alsónémedi Logisztikai Központ, mely nagyszámú stratégiai beszerzéseinek köszönhetően is nagy mértékben hozzájárult a CBA további fejlődéséhez. Ebben az esztendőben a CBA franchise rendszerre alakult át. 2009-ben elindult a CBA Príma, mely megfelelő válaszlépésnek bizonyult az egyre jobban strukturálódott vásárlói igények legteljesebb kielégítéséhez.



### Dr. Zavagyil Zoltán

BDO Magyarország Pénzügyi Tanácsadó Zrt.  
Befektetési igazgató

## AKI MINDIG AZ ÉLRE HAJT

### Melyik az a legmeghatározóbb érzés, élmény, amelyik először eszedbe jut a gyermekkorod kapcsán?

Budapest külvárosában születtem, édesapánk kőbányai volt, édesanyánk a XVII. kerületben élt. Tipikus történet az övék. Összeházasodtak, majd a nagymama házába költöztek. Ide születünk mi, a testvéremmel, Zolival. Szerény körülmények között, de nagy boldogságban éltük a gyerekkorunkat. Édesapánk mindig is imádta az állatokat, és régi vágya volt, hogy legyen egyszer egy tanyája, ahol lovakat tarthat.

Ez az álma akkor vált valóra, amikor mi tizenéve-

sek voltunk, és ez vált gyermekkorunk egyik legmeghatározóbb élményévé. Se víz, se villany nem volt a kis tanyánkon, de ezt leszámítva igazi csoda volt ez a pesti hétköznapi után. Alig vártuk, hogy jöjjön a hétvége és a család elinduljon a sárga Polski Fiattal.

A legfogékonyabb korban értek minket ezek a hatások. Az egész olyan volt, mintha egy indiánregénybe csöppentünk volna. Csak felültünk a lovakra és egész nap kalandoztunk az erdőben. Az élet óriási rendező volt, hiszen ez az erdő adott otthont az 1978-as kecskeméti négyesfogathajtó világbajnokság maratonhajtásának is.

### Kisfiúként milyen jövőt álmoltál magadnak?

Mindig ki akartam tűnni. Ehhez pedig a testvérem jó társnak bizonyult, hiszen a mai napig, ha hozzányúlunk valamihez, akkor soha nem az átlagosra törekszünk. Abban soha nem lettünk örömminket, hogy ugyanúgy csináljunk valamit, mint bárki más.

### Hogy indult a családi vállalkozások?

Édesapánk kereskedő volt, és mindig arra ambicionált minket, hogy a testvéremmel együtt mi is bekapcsolódjunk az üzleti életbe. Bár mindig vágyott rá, hogy fogathajtó világbajnokok legyünk, nem akart olyan sportolót nevelni belőlünk, akinek nincs „B” terve a sport mellett. Ezért mindig bevont minket a munkába, a sport pedig hobbi maradt, és soha nem ebből akartunk megélni.

A szüleink fonal nagykereskedéssel foglalkoztak, és mi először teherautósofőrként vettünk részt a vállalkozásban. Azután jöttek a kilencvenes évek, és a kínai áruk betörésével a vállalkozás egyik pillanatról a másikra semmivé vált. Így más utat kellett keresnünk és 1993-ban nyitottuk meg az első ételmeztérünket Kőbányán.

Ebben az évben vettünk részt az Egyesült Államokban megrendezésre kerülő Fogathajtó Világbajnokságon, ahol másodikkok lettünk. Én voltam a hajtó, testvérem a segédhajtó. Itt ért minket a hír, hogy megnyertük az első privatizációs ételmeztérületet, amelynek a megvételéhez sürgősen

pénzre volt szükségünk. Így arra a nagyon nehéz döntésre jutottunk, hogy egy árverésen ott helyben el kell adnunk a lovainkat. Nagyon rossz érzés volt, hiszen a társaink voltak a sportban, és nagyon kötődünk hozzájuk. Édesapámat és engem is nagyon megviselt ez a helyzet, és végül Zoli mondta ki a végső döntést. Minden tekintetben felnőtte kellett válnunk abban a pillanatban, és ki kellett lépünk a szüleink szárnyai alól.

Az életben mindig vannak útkereszteződések, és ha toporogsz, egyhelyben maradsz. Zoli ebben nagyon jó, ő azonnal dönt, és még ha nem is mindig jól, sokszor a helytelen döntés is jobb, mint a semmi.

Az első üzletünk megnyitása után nagybátyánk segítségével megismerkedtünk azokkal az üzletlajdonosokkal, akik a CBA-t alapították, és amikor a hálózat megalakult, első belépőként kerültünk közéjük. Szép lassan a segítségükkel beletanultunk ebbe, majd egyre több feladatot vállaltam, és a generációváltás kapcsán vezetővé váltam.



” Az egész olyan volt, mintha egy indiánregénybe csöppentünk volna. Csak felültünk a lovakra és egész nap kalandoztunk az erdőben.

## Idén lesz öt éve, hogy a CBA elnöke vagy. Hogyan értékeled ezt az időszakot?

Bár én vagyok az elnök, jónéhányan dolgozunk itt és mindenkinek megvan a maga feladata. Ez egy közös munka, ahol nincs alá- és fölérendeltség, inkább társai vagyunk egymásnak. Jól tudom integrálni az embereket, talán ez az a képességem, amit a többiek is éreztek, és amit a leginkább kamatoztatni tudunk.

Az öt év alatt a lehetőségek komoly korlátokat szabtak. A hazai kereskedelem helyzete nem egyszerű, hiszen óriási tőkeerős konkurensokkal kell harcot vívni. De mégis sikeresnek mondhatom ezt az öt évet. Pontosan tudtam, hogy ha túl magasra lövünk, akkor elbukhatunk. Az álmok keresgélése helyett így a realitás talaján maradtunk, és a jelenlegi lehetőségekhez mérten választottuk ki a megfelelő utakat. A piacnak azokat a részeit próbáltuk megcélózni, amelyeken hosszú távon van esélyünk. Ilyen például a vidéki kisboltok, a kényelmi boltok ellátásának iránya, de az elmúlt öt évben emellett rengeteg Prima és CBA üzlet nyílt, amelyek a biztos bázist adják. A legfontosabb számunkra mindig is a stabilitás és biztonság volt, és így egyetlen vesztes háborúba sem mentünk bele.

**A 2010 és 2020 közötti időszak a nemzetközi diszkontláncok előretörésének időszaka volt. A tendencia folytatódik, vagy reménykedhetünk magyar**

## üzletlánc előretörésében?

A diszkontok folyamatosan nőnek, még a Covid is nekik kedvez, hiszen tágas üzletekkel, parkolókkal és a gyorsbevásárlás lehetőségével várják a vásárlókat. Ráadásul azokat a termékeket tartják, amelyek kedvező áron beszerezhetők.

Évtizedekkel ezelőtt láttuk ezt az előnyüket, de ahhoz a teljes magyar kereskedelmi nagyságrend is kevés, hogy erre a pályára fel lehessen lépni. Természetesen a terjeszkedésüknek van egy felső határa. A hazai kereskedelemnek is van esélye, de nem biztos, hogy ebben a szegmensben.

**Lázár János nyíltan protekcionista gazdaságpolitikát hirdetett. Kijelentette, hogy a külföldi kiskereskedelmi láncokat ki kell szorítani az országból. Készen áll a CBA arra, hogy egy külföldi kivonulás esetén a kilépő cégek helyére lépjen?**

Úgy gondolom, hogy igen. Meg is van a koncepciónk rá, de az Uniós jogrendszer kevés lehetőséget nyújt ehhez. Véleményem szerint olyasmit kell alkotni, amely reagál a most zajló kereskedelmi átrendeződésre.

Ez a változás nem csupán a kereskedelem miatt fontos az országnak, hanem a mögötte rejlő ipar és feldolgozóipar miatt. A diszkontláncok világszinten szerzik be az árut. Ha túlzottan előre tör-

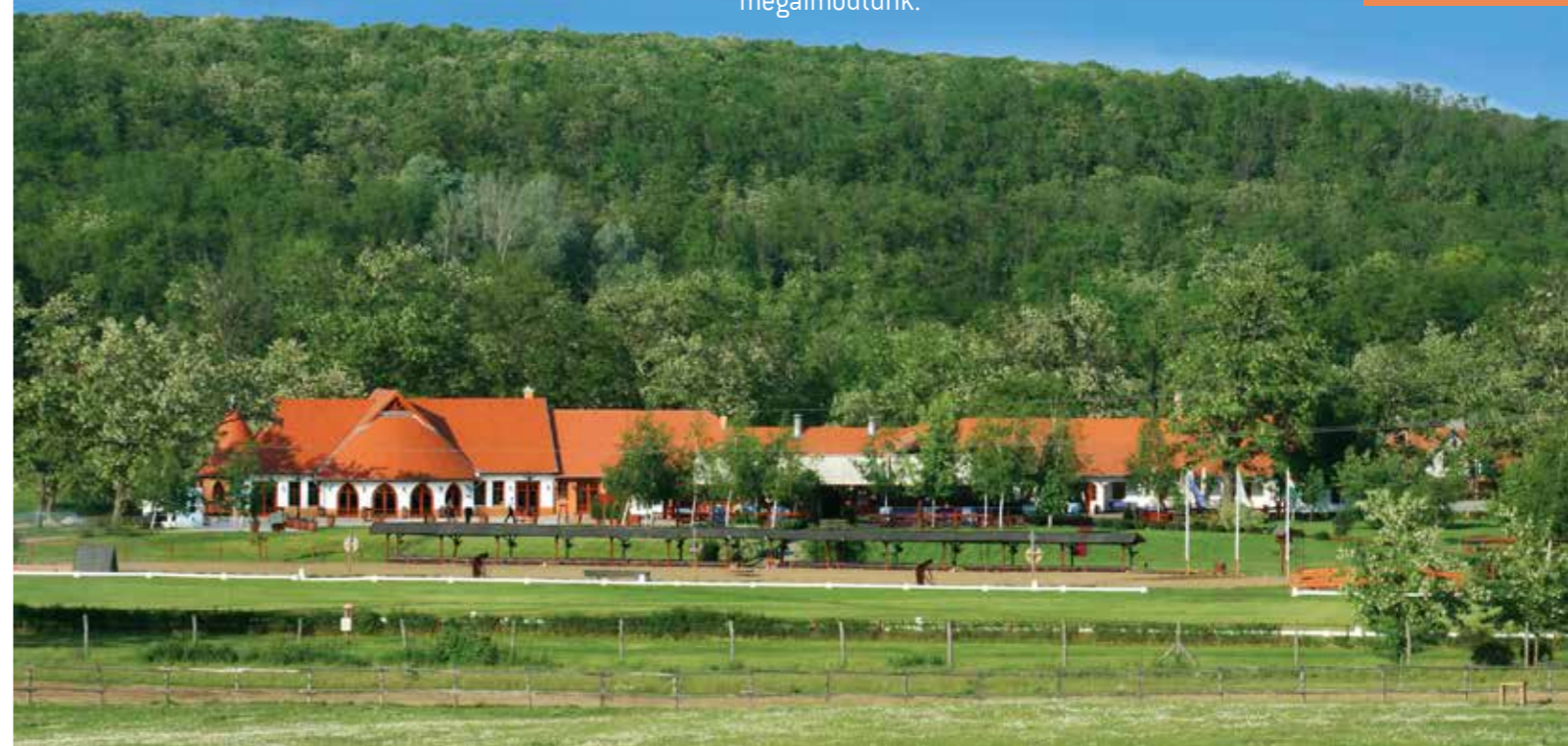
nek, annak a magyar feldolgozóipar látja a kárát, és mi megmaradunk alapanyagtermelő országnak, amely soha nem fog tudni hozzáadott értéket adni.

Nálunk 80%-ban magyar, és 20%-ban külföldi áru érhető el, és ez az arány fordítva jelenik meg a diszkontláncok esetében.

A brandek, amelyeket évtizedeken keresztül építettek fel a feldolgozóipari szereplők, kiszorultak a piacról. Nagyon komoly integrációt kellene folytatni a magyar feldolgozóiparral. Magyar alapanyagtermelés, magyar feldolgozóipar, és hozzá egy nagyon erős magyar kereskedelmi részesedés. Ez lenne a jó út.

## Hogyan prioritizálhatóak a vállalkozások, a CBA és a domonyvölgyi Lázár Lovaspark?

A feladataimat nem szoktam prioritizálni, hiszen mindegyik ugyanolyan fontos. Domonyvölgy egy igazi önmegvalósítás. Soha nem leszünk teljesen készen vele, mindig valamit teszünk hozzá, és ez boldoggá tesz minket. Mindenre szeretettel nézünk, amit csinálunk, de kétségkívül ez áll a legközelebb a szívünkhöz. Sokat is vagyunk itt. Zoli itt készül az EB-re, én is sokat foglalkozom a lovaimmal, és neki is besegítek. Itt minden megvan, amire csak vágytunk, és elsősorban nem a profit számít, hanem hogy olyan legyen, amilyennek megálmodtunk.



## Mennyire volt nehéz döntés, amikor az üzletembernek le kellett győznie a világbajnokot?

Igazából soha nem fogom tudni megérteni, hogy az aktív sportolás alatt hogyan fért bele minden az időmbe. Világbajnokságokra való felkészülés, mellette a vállalkozások építése, a család, az utazások. De valahogy mindig mindenre kellő idő jutott.

## Kik segítik a munkádat? Hogy választod ki a közvetlen munkatársaidat? Van olyan, aki a kezdetektől fogva Veled dolgozik?

Ez mindennek a kulcsa, hiszen amikor bővül a feladatköröd, egyre több szárat ki kell, hogy engedj a kezedből. De minden területen fantasztikus kollégáink vannak. Sikertült egy nagyon motivált, családként együttműködő csapatot összekovácsolni. Nehezen is válnánk meg tőlük. Domonyvölgyben például 20 éve, a nyitás óta ugyanaz a Konyhafőnök, és a Telep vezető. Ez a gondolkodásmód persze nagyban ellenkezik egy multinacionális cég gondolkodásával, de mi így dolgozunk. Minden vállalkozásunkkal teljes egészében képben vagyunk, és napi kapcsolatban állunk a kollégáinkkal. Nekünk ez a kölcsönös bizalom mindennél többet jelent.

## A külföldiek mellett a magyar láncok is versenyben

## vannak egymással. El tudnál képzelni egy olyan társulást, amelyben a magyar láncok valamilyen formában összefognak, és a beszerzésük, költségracionalizálásuk, optimális üzemméretük és a szinergiák kihasználásának eredményeképpen jóval versenyképesebbek lennének a külföldi versenytársakhoz képest?

A COOP-pal mondhatni azonos pályán focizunk, de mégis elkülönülünk egymástól. Bár nincs szoros együttműködés közöttünk, mégis közös kapcsolódási pont a hazai beszerzés és a feldolgozóipari kapacitás lekötése. Így ugyanazon a piacon, ugyanazokkal a partnerekkel dolgozunk. Kimondatlanul tehát működik egyfajta közösség. A mi nagyságrendünk és a COOP kereskedelmi nagyságrendje a hazai feldolgozóipari nagyságrendekkel azonos, így a hazai kapacitásra építjük a beszerzéseinket és az árukínálatunkat is.

## A Magyar Lovas Szövetség Elnökeként fontosnak tartod a jövő lovas generációjának segítségét, oktatását. Hogy áll most a Nemzeti Lovas Program?

A Kincsem Nemzeti Lovas Program kapcsán mindenkinek először az iskolai lovaglásoktatás jut eszébe, holott ez csak egy kis szelete. Dallos Gyula miniszteri biztosa lett a Programnak, és folyamatosan tesz annak fejlődéséért és a még hátralevő célok, feladatok megvalósításáért.

2009 óta vezetem a Magyar Lovassport Szövetséget. Az elmúlt 10 évben elmondható, hogy jó irányban változott meg az ágazat presztízse. Rengeteg infrastrukturális fejlesztés történt, és ha ehhez csak egy morzsányit is sikerült hozzátennünk,

már az is nagy büszkeségre adhat okot. Amikor elnöke lettem a nagy múltú szervezetnek sok felhalmozott tartozása volt, most pedig százmilliókkal gazdálkodhatunk.

A tehetségeket gondozó Talent Program, az edzői programok, a képzések, a rengeteg hazai versenyek mellett a kiemelt nemzetközi versenyek- Európa Bajnokságok, Világbajnokságok, valamint a Nemzeti Lovarda felújítása, mind óriási eredmény. Mindeközben a Szövetség egy igazán stabil, tekintélyes szervezetté vált.





## Melyek azok a sportból hozott mentalitásaid, amelyekre hagyatkozhatasz a munkádban?

A sport mindenekelőtt megtanít rá, hogy kezeld a sikereket. Ez azért is fontos, mert a kudarc kezelése sokkal építőbb lehet a személyiségre nézve, mint a sikeré. A célratörő hozzáállás is elengedhetetlen a sporthoz és az üzlethez is, hiszen ha nem nézel előre, és nem rendeled magad alá 100%-ig a céloknak, soha nem lehetsz sikeres.

## Melyek voltak a legnagyobb kudarcaid az üzleti életben?

A sportban sokkal több kudarc ért, mint az üzletben, hiszen egy versenyen, ha második lettél, az már kudarcnak számít. De a hibákból lehet igazán tanulni és továbblépni. Egzakt üzleti veszteség nem ért, de sok emberben kellett csalódnom.

## Mennyire nehéz egy világbajnoknak az üzleti életben veszíteni? Hogy kezeled ezt?

Nem visel meg, sőt, viszonylag könnyen túl tudom tenni magam az anyagi veszteségeken. Nem úgy egy elvesztett világbajnokságon. Mindig összességében vizsgálom a dolgokat, és az üzletben figyelek rá, hogy ha minden részletben nem is nyertem, azért összességében sikert könyvelhesek el. Ezt a sportban nem lehet megtenni.

## Mire tanítottak meg a lovak?

Aki magas szinten foglalkozik állatokkal, az egy idő után megtanul az ő fejükkel gondolkodni. A lovaddal is csak akkor lehetsz sikeres, ha nem le akarod őt győzni, hanem megpróbálsz az ő szemével látni a világot. És mindeközben fontos, hogy mindig képes legyél megőrizni az önuralmad, és a fegyelmed. A ló igényli a rendszerességet. Nem olyan, mint egy motor, amit vasárnap előveszel, aztán hetekig rá sem nézel.

Egy ló kiképzése egy folyamat, ahol egyik nap épül a másikra, és nem lehet közben szünetet tartani, vagy abbahagyni. Felelősséggel tartozol iránta. Amit pedig még megtanultam, hogy mindent ki kell elemezni, ez pedig szintén nagyon fontos az üzleti életben is.

## Sok sikeres üzletember kötődik a lovakhoz. Mi lehet ennek az oka? Állatszeretet, státuszsimbólum, netán a magyarság kifejezése?

Ez így, egy csokorban. 2007-ben volt az első Lovas Világkupa. Mindent beleadtunk, a nulláról építettük fel Közép-Kelet Európa legnagyobb fedett pályás lovas eseményét.

De megérte, hiszen ettől a pillanattól kezdve a lovokról, lovasokról alkotott kissé poros, néha negatív kép teljes mértékben átalakult. Mostanra végre újra visszatért a régi renoméja, talán ez az, amire a legbüszkébb vagyok.

## Mit jelent számodra magyarnak lenni?

Számomra óriási muníció magyarnak lenni. Imádom a kultúrát, a tájat, az embereket. Örömet és boldogságomat lelem a hazámban. A hazaszeretet igazán lélekemelő csodaszer, egy örök motiváció is számomra, hiszen része lehetek egy fantasztikus nemzetnek, amelyhez minél többet szeretnék hozzátenni.

## El tudnád képzelni az életed külföldön?

Nem. Egy hét után már haza vágyom. Szeretek utazni, sok helyen jártam, de most már sokkal szívesebben biciklizem körbe a Balatont, mint hogy bejárjam a Maldív-szigeteket.



## Szeretnéd bevonni a gyermekeidet a lovas, illetve az üzleti életbe?

Igen, nagyon szeretném. Zsófi lányom nagyon hamar beleszeretett a lovak világába. Díjlovagol, és szép eredményeket ér el benne. A fiam, Vili inkább amerikai focizik, gokartozik, de minden vasárnap együtt szoktunk lovagolni. Zoli fia felnőtt válogatott díjugrató, emellett pedig jogi egyetemre jár. Ő már elkezdett a családi vállalkozásban dolgozni. Természetesen vágyom rá, hogy az én két gyermekem is bekapcsolódjon ebbe.

## Édesapád mindig ott állt a hátatok mögött. Te mitől óvod, hogyan segíted a gyermekeidet a felnőtté válásuk útján?

Édesapám mindig meghatározó része marad az életünknek. Olyan alapokat adott, amelyek a mai napig segítenek minket eligazodni és a helyes úton maradni.

De manapság már sokkal nehezebb hatást gyakorolni a gyermekünkre, mint annak idején volt. Az internet mindent megváltoztatott. Az, hogy apaként mire törekszem és mit tudok ebből megvalósítani, ez jó kérdés. De mindezek tudatában úgy érzem, hogy az általam kijelölt ösvényen haladnak, elégedett vagyok és úgy hiszem, ők jó úton járnak.

## Ha előlről kezdhetnél mindent, változtatnál valamin, vagy mindent ugyanígy csinálnál?

Sajnos nagyon hamar abba kellett hagynom a tanulmányaimat. Erdész szerettem volna lenni, de más irányt vett az életem. Jött a vállalkozás, a versenyzés, és a tanulás már nem fért bele az időmbe. Ezen változtatnék. A nyelvtanulásnak is többször nekifutottam, és talán vagy éppen ezért, hogy a gyermekeim édesanyja angoltanár, nem sikerült úgy elsajátítanom az angol nyelvet, ahogy szerettem volna.

## Mi az, amire nagyon vágysz, de még nem sikerült megvalósítanod?

Céljaim mindig vannak, és soha nem fognak elfogyni. Arra vágyom, hogy ezeket meg tudjam valósítani, és mindig legyenek előttem újak.

## Sokak számára igazi példakép vagy. Te kire tekintesz példaképként?

A sportban a régi, nagy, magyar fogathajtó elődökre nézek fel, az üzleti életben pedig minden sikeres emberre, hiszen, ha valaki elért valamit, akkor ott nincs szükség magyarázkodásra.

Sajnos sokan úgy vélik, hogy a legtöbben csak a szerencsének, vagy külső segítségnek köszönhetik a sikereiket, de én ezt nem így gondolom. Nincsenek véletlenek és éppen ezért a siker önmagáért beszél.

” Amikor a világra jövünk, mindannyian kapunk valamilyen talantumot. Sokan úgy élik le az életüket, hogy nem is tudják, milyen tehetség lakozik bennük. Nekünk szerencsénk volt, hogy azt sodorta elénk az élet, amelyhez volt érzékünk, tehetségünk.



## Jut idő pihenésre?

Inkább aktív pihenő vagyok. Sok mindent csinállok, lovagolok, motorozok, vitorlázok, síelek, szőrfőzök, biciklizek és ezek az aktivitások kapcsolnak ki igazán.

## Hogy képezed el Magad 10 év múlva?

Az idő halad, és bár próbálom magam ettől függetleníteni, az elmúlt pár évben elkezdtem morfondírozni azon, mi lesz 5-10 év múlva vagy még

később. Fontosnak tartom, hogy megőrizsem az egészségem. Klasszikus nagypapa egészen biztosan nem leszek, inkább egy sportos, aktív segítője szeretnék lenni az unokáimnak. Az üzleti életben pedig úgy szeretném folytatni, ahogyan most teszem, és ennél jobban nem szeretnék kivonulni az aktív munkából.

Énekes Krisztina – Zavagyil Zoltán Szerzők

## ÚTRAVALÓK

### Magyarságról

„Magyarok vagyunk, lovas nemzet, történelmünk, nyelvünk, kultúránk által. Ugyan napjainkban már nem lóval közlekedünk, azonban a ló még ma is fontos része nemzeti hagyományainknak. Elég, ha csak a lovas-íjász honfoglaló őseinkre, a csikósokra, a pusztaötösre, Kincsemre, Overdose-ra, a méneseinkre vagy a fogathajtóinkra gondolunk. Ezek mind a nemzeti identitásunk részei.”

### Hazai élelmiszeriparról

„A protekcionista gazdaságpolitika nem a nemzetközi multiláncok elleni háborúról, hanem a magyar gazdaság megmentéséről szól. A pandémia mindannyiunkat rádöbbentett arra, hogy milyen kiszolgáltatottnak lenni. A hazai élelmiszeripari és kereskedelmi vállalkozások „helyzetbe hozása”, önellátásunk biztosítása ezért létkérdés. Ideológiáktól, politikai hovatartozástól független nemzeti érdek, mindannyiunk érdeke.”

### Piaci realitásról

„Mindig reálisan kell felmérni az erőviszonyokat. Persze Trabanttal is lehet Audi, Mercedes vagy BMW ellen versenyezni. Lehet, de nem érdemes. Lásd be, hogy ebben a versenyben nem lehetsz az első. Hidd el, hogy mindig jön egy „másik pályán” egy „másik verseny”, amit majd meg lehet nyerni.”



## Ahol üzlet van, mi otthon vagyunk

### BDO a világban

A BDO a világ legnagyobb nemzetközi lefedettségű könyvelő, könyvvizsgáló, professzionális tanácsadói hálózata.



167 ország



1600 iroda



91.000 munkatárs

### BDO Magyarországon

Piacvezető könyvvizsgáló és tanácsadó cég már több mint 30 éve, helyi megoldásokkal.



250 munkatárs



2200 megbízás/év



3,9 Mrd Ft éves árbevétel

### 6 üzletág - 6 alapvető érték

- **Könyvvizsgálat** – Átláthatóság
- **Adótanácsadás** – Optimális biztonság
- **Könyvelés, bérszámfejtés** – Egyensúly
- **Pénzügyi tanácsadás** – Értékteremtés
- **Információ technológiai tanácsadás** – Korszerűség
- **Jogi tanácsadás** – Gyakorlatias és érthető

### BDO Magyarország Pénzügyi Tanácsadó Zrt.

Cím: 1123 Budapest, Alkotás utca 53. F épület II.emelet (bejárat a Csörsz utca 35. felől)

Tel: +36 1 374-0934, E-mail: office.cf@bdo.hu, Web: www.bdo.hu



„A sikernek sok gazdája van, a kudarcnak talán egy sem - így a kissé átfogalmazott közmondás. Pedig a zátonyra futott kísérletek legalább annyi tanulságot rejtenek, mint a „jackpotnak” bizonyult megközelítések. Ez utóbbiakat ráadásul sokan elemzik és idézik már csak azért is, hogy a siker reflektorfényéből azokra is essék némi derengés, akiknek az égvilágon semmi részük nem volt a diadalból. De nagyon fontos hogy, megnézzük azt is, hogy mi rejlik a bukások mögött! Mi vezetett a kudarchoz és milyen okok miatt nem lett sikeres valami vagy valaki! És, ami legalább ilyen lényeges: hogyan lehetett felállni egy kudarcos vállalkozást követően. Akinek ugyanis sikerült, az már tud valamit, amit mások - mondjuk a sikorsorozatok főszereplői - nem! Egy amerikai sztármenedzser szerint, aki a negyedik x előtt legalább egyszer nem csődölt be, abból nem lesz igazán sikeres üzletember...”

### **Szakonyi Péter**

felelős szerkesztő/kiadó A 100 Leggazdagabb magyar



„Kedves Zoltán! Nagyon hasznos missziót választottál az Élet {f}utam sorozatoddal. Sokan feltételezik, hogy a csúcsra csak az érhet fel, aki mindig tökéletes, aki „született nyertes”. Ez a legtöbb embernek már az elején elveszi a kedvét a „csúcstámadástól”. Riportjaidból kiderül, hogy nagy eredményeket csak rengeteg munkával lehet elérni, és ezt a rengeteg munkát sokszor még igen kemény pofonok is nehezítik. Sok sikert!”

### **Jáksó László**

műsorvezető



„Sokszor csak a rózsát látjuk, a tövist már nem. Pedig mennyi munka, kihívás és kudarc rejlik egy-egy kiemelkedő eredmény mögött. A mai sok szempontból instant világ gyors sikert ígér, akár az üzleti élet vagy a meggazdagodás terén, pedig ahogy a mondás tartja, a sikernek nem titka van, hanem ára. Szívből gratulálok ehhez a zseniális kezdeményezéshez az alkotóknak, és kívánom, hogy minél több ember számára jelentsenek inspirációt ezek a beszélgetések!”

Kívánok nagyon sok sikert ehhez a zseniális projekthez! Barátsággal, Péter

### **Szabó Péter**

motivációs előadó, tréner és a többszörös bestseller, az Állj félre a saját utadból! című könyv szerzője



„Újszerű és izgalmas ötlet szembemenni a „mindig mutasd magad tökéletesnek” mainstream iránymutatásával. Minden elismerésem azon interjúalanyainak, akik hajlandóak megmutatni a kevésbé hibátlan önmagukat is!

Ezek az interjúk abban segíthetik az olvasókat, hogy a kudarcaikat ne a saját alkalmatlanságuk bizonyítékának lássák, hanem a tökéletesedés felé vezető lépcsőfokoknak. Persze, ha ezek a lépcsőfokok tendenciózusan lefelé vezetnek, mégis érdemes elgondolkodni azon, érdemes-e erőltetni, amit csinálnak.”

### **Dr. Csernus Imre**

pszichiáter, borász, az egri Depresso Étterem és Kávéház valamint a noszvaji Csendülő Vendégház tulajdonosa, üzemeltetője